



Gestion commerciale

Gérez votre activité commerciale d'une façon simple, moderne et robuste en utilisant notre logiciel. Il permet de gérer l'ensemble du cycle de vente de vos produits, de la proforma à la facturation en passant par la gestion des stocks selon le schéma suivant

Le premier maillon de la chaîne de vente est la proforma. Notre logiciel permettra à votre département commercial d'établir des proformas simplement en utilisant les données dans les tables clients et produits (articles). Par la suite, ces proformas pourront être transformées en bons de commandes par un simple clic. Des bons de commandes pourront être établis sans proforma si nécessaire.

Les bons de commandes saisis pourront être basculés en un bon de livraison. Pendant ce basculement le gestionnaire du stock (magasinier) pourra éventuellement modifier les quantités si les articles ne sont pas disponibles en stock. L'édition d'un bon de commande diminuera automatiquement le stock du nombre d'articles livrés. Au préalable, le gestionnaire de stock aura saisi les quantités d'articles dans un bon d'entrée.

Le facturier basculera les bons de livraison en facture et saisira les règlements faits sur factures. Par la suite, le service commercial pourra consulter les états de créance pour relancer les clients qui n'ont pas acquitté leurs factures.

Ce logiciel facilitera la gestion commerciale de votre entreprise. Tous les intervenants disposeront des mêmes données et travailleront sur la même base. De plus, le travail de saisie sera simplifié : une fois le bon de commande établi, le reste des opérations suivra (en découlera) d'un simple clic.

Les plus de ce logiciel :

- Notre logiciel vous permet de réaliser toutes vos activités commerciales : de la gestion des factures à la gestion des stocks. **Simple à utiliser**, il est conçu à l'usage des administrateurs en **monoposte** ou en **réseau** avec des privilèges administrateur.
- Gestion des utilisateurs : un système de mot de passe et de privilèges permet de restreindre les fonctionnalités suivant le type de l'utilisateur (par exemple, le magasinier n'accédera qu'aux fonctionnalités gestion de stock, le facturier qu'aux factures, l'administrateur aura seul le **privilège** de changer les prix...)

- Recherche instantanée :(exemple : recherche d'article, ou d'un client par n'importe quel critère. Le double-clic sur un article ou un client donne la fiche *article* ou la fiche *client*).

Fonctionnalités :

Gestion des clients :

- Possibilité de classier les clients par représentant (par exemple, représentant région Est, Centre, ...).
- Affecter des prix différents suivant la nature de vos clients (par exemple, prix détaillants, prix grossistes, prix clients privilégiés)
- Possibilité d'effectuer des remises systématiques à un client
- Gestion des avances versées par les clients
- Clients exonérés de la TVA

Gestion des produits :

- Possibilité de choisir la nature de l'article : service ou produit (et champ intitulé libre si article service).
- Regroupement des articles (produits) par famille
- Choix des unités de mesure
- Possibilité d'effectuer des remises sur des articles (tous clients)
- TVA en fonction de l'article

Gestion commerciale :

- Initialisation et clôture de mois, Gestion des contrats, des proforma, des commandes / attachements, Gestion des bon de livraison, des factures et facture d'avoir.
- Règlement en plusieurs tranches avec possibilité de chevauchement avec possibilité d'annuler (si cheque impayé par exemple)
- Etablir une facture d'avoir si retour de marchandise (incrémentation automatique du stock)
- Edition des bons de livraisons
- Génération automatique, semi-automatique ou manuel des différentes pièces commerciales (au paramétrage)
- Impression du montant en toutes lettres pièces commerciales

Bon de commande :

- Codification des type de mouvements de stock (par exemple bon d'entrée, bon de sortie, stock initial, régularisation)
- Consulter directement les quantités disponibles lors de l'établissement du bon de commande.
- Consulter directement la créance client lors de l'établissement du bon de commande
- Blocages des commandes si le crédit du client est dépassé
- Possibilité d'effectuer des remises sur des articles pendant l'établissement du bon de commande

Des états d'éditions complets :

Tous les états d'édition sont paramétrables en fonction de la date et format du papier. Les informations de votre entreprise seront éditées avec toutes les pièces administratives. Possibilité d'intégrer votre logo.

- Journal des factures (factures, facture complémentaire, facture d'avoir et global).
- Etats du chiffre d'affaires (état récapitulatif / ventilé / Mois, ventilation / article ou client ou famille d'article ou famille client ou activité ou lieu d'intervention).
- Fiche client
- Etat des créances : (facture, client, client et facture, Age).
- Etat des règlements : (type de règlement, client, facture et aussi client et facture).
- Etats des stocks : (balance générale des stocks, inventaire valorisé, journal des stocks (exemple : entrée, sortie et global) et journal des stocks / nature de mouvement).
- Etat fiscaux (état 104, état de la TVA reçue (par facture ou global) et timbre fiscaux (par facture ou global)).
- Etats statistiques : (des meilleures ventes par article (Qte), par article (valeur), par client et article (Qte) et par client et article (valeur)).
- Insertion du logo de l'entreprise

Les options :

L'application Gestion commerciale peut intégrer des options supplémentaires telles que :

- multi langues
- personnalisation des états d'éditions
- gestion de stock
- vente au comptoir
- gestion des contrats
- possibilité d'interfaçage avec logiciel de comptabilité
- Si importation, calcul des prix de vente en fonction des marges attribuées (en tenant compte également du taux DA / devise)
- vente multi monnaie

Algèbre solutions propose à ses clients **un développement** spécifique en cas de nécessité et assure aussi une assistance complète pour chaque logiciel acheté en mettant à la disposition de sa clientèle une équipe à l'écoute.

